

 **TECH
LEGAL
PARTNERS**





DALL'ITALIA AGLI USA: UN PONTE LEGALE

LO STUDIO

Tech Legal Partners è uno studio legale americano specializzato nell'assistenza alle aziende italiane per l'ingresso e la crescita nel mercato statunitense.

La nostra forza distintiva risiede nella doppia formazione ed expertise: siamo avvocati abilitati negli Stati Uniti con esperienza pregressa come legali in Italia. Questa doppia competenza ci permette di comprendere meglio le esigenze dei nostri clienti, semplificare la comunicazione e i processi grazie alla nostra profonda comprensione di entrambe le culture legali, e offrire un accompagnamento strategico in ogni fase dell'espansione negli USA delle aziende italiane.

Forniamo consulenza legale esclusivamente nell'ambito del sistema giuridico americano, ma con la sensibilità e la comprensione che derivano dalla nostra formazione italiana.

Con uffici a New York e Miami, siamo strategicamente posizionati per servire le aziende italiane in tutti gli Stati Uniti.

Boutique per scelta.

La nostra struttura ci consente di dedicare attenzione personalizzata a ogni cliente e un controllo costante della qualità del servizio durante tutto il vostro percorso di crescita.



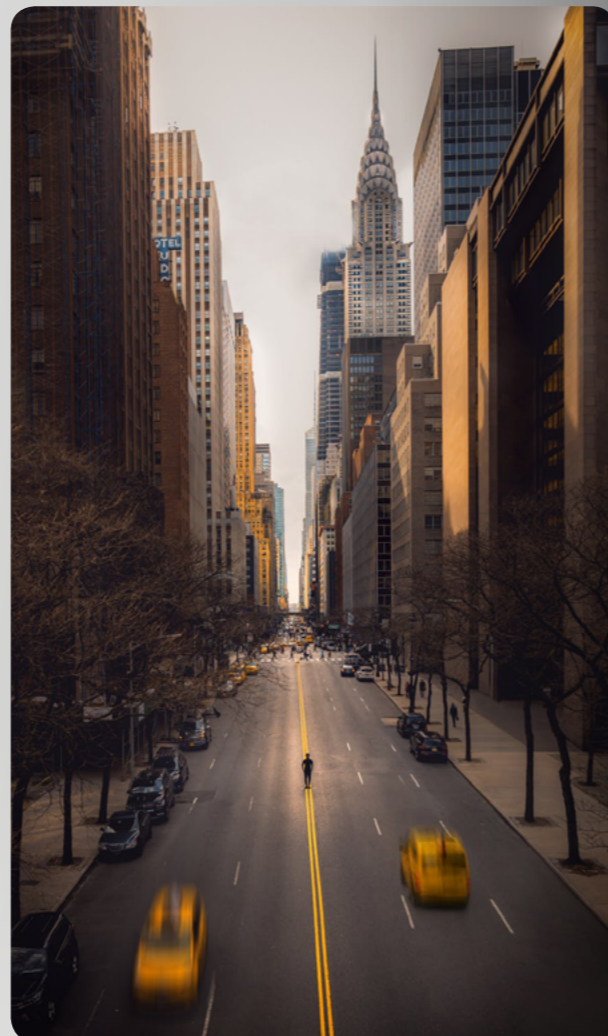
LA NOSTRA STORIA

Tech Legal Partners nasce dalla convinzione che le aziende italiane meritino un accesso al mercato statunitense che sia strategico, chiaro e realmente alla loro portata.

Un percorso concreto, fondato su metodo, competenze maturate sul campo e una reale comprensione delle dinamiche del business americano.

Lo studio è stato fondato nel 2020 da **Stefania Monda**, dopo un solido percorso accademico e professionale tra Italia e Stati Uniti: laurea in giurisprudenza *summa cum laude* presso l'Università Federico II, dottorato (PhD) alla Bocconi e Master of Laws alla Columbia Law School di New York. Prima di dare vita a Tech Legal Partners, Stefania ha maturato oltre dieci anni di esperienza in primari studi legali italiani e americani specializzati in M&A e diritto societario, un background che oggi si traduce in più di quindici anni di attività al fianco delle aziende italiane impegnate ad accedere e crescere nel mercato USA.

La decisione di fondare Tech Legal Partners nasce da questa esperienza: dalla consapevolezza delle difficoltà che le imprese italiane incontrano quando approcciano il mercato statunitense e dal desiderio di offrire un supporto pragmatico, internazionale e realmente orientato ai risultati.



AVVOCATO

STEFANIA MONDA

in



“

Ho fondato Tech Legal Partners per supportare le aziende italiane nel percorso di ingresso e crescita nel mercato americano: per rendere tale percorso più semplice, efficiente e veloce. Per avvicinare due mondi – quello italiano e quello americano.

Come professionista italiana trapiantata negli USA, ho vissuto in prima persona le difficoltà di chi deve abbracciare un nuovo sistema legale e culturale, ma ho anche sperimentato le straordinarie opportunità che questo mercato offre a chi sa coglierle.

Comprendo che per un imprenditore investire nell'espansione USA può sembrare un grande salto nel vuoto.

Ma sono anche consapevole dei risultati straordinari che si possono raggiungere.

Il nostro ruolo è trasformare quello che sembra un salto nel vuoto nel trampolino verso il mercato più grande del mondo.”

[Scopri di più](#) >



I NOSTRI RISULTATI



La nostra crescita negli anni è stata guidata dai risultati concreti ottenuti per i nostri clienti e dalla fiducia costruita nell'ecosistema del business italiano-americano. L'esperienza di TLP è tangibile e i risultati misurabili:

+100

aziende italiane supportate nell'ingresso negli USA

+90

milioni in transazioni di venture capital gestite

+50

milioni in operazioni di M&A completate

Presenza consolidata nell'ecosistema del business italiano-americano

Partnerships selettive con primari studi legali americani per servizi specialistici in aree di attività complementari

Network strategico di commercialisti di lingua italiana, banche di eccellenza, investitori qualificati, e altri professionisti specializzati nell'assistenza alle aziende italiane.

I NOSTRI VALORI

ECCELLENZA SPECIALIZZATA

Non cerchiamo di essere tutto per tutti. Siamo consapevoli di essere eccellenti in quello che facciamo: supportare le aziende italiane negli USA.

INTEGRITÀ E TRASPARENZA

Niente sorprese, niente costi nascosti, niente false promesse. Fee competitive, tempistiche reali, risultati misurabili. La vostra fiducia si costruisce sulla nostra onestà.

PRESENZA CONTINUATIVA

Non siamo solo gli avvocati americani di un'azienda nel momento della sua espansione – siamo i suoi partner strategici nel tempo.

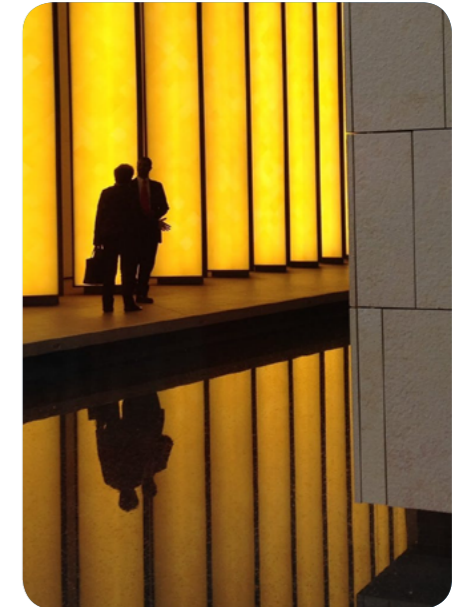


AREE DI ATTIVITÀ

DIRITTO COMMERCIALE E SOCIETARIO

Guidiamo le aziende italiane attraverso ogni fase del loro percorso commerciale negli Stati Uniti, dall'ingresso iniziale nel mercato alla crescita ed espansione.

- COSTITUZIONE DI SOCIETÀ STATUNITENSI
- SUPPORTO SOCIETARIO COMPLETO
- CONTRATTUALISTICA COMMERCIALE
- GENERAL COUNSEL ESTERNO



FUSIONI E ACQUISIZIONI IN USA

Forniamo consulenza strategica specifica per operazioni di M&A e partnership strategiche da parte di aziende italiane che perseguono obiettivi di crescita nel mercato statunitense.

- DALLA STRUTTURAZIONE INIZIALE DELL'OPERAZIONE ALL'INTEGRAZIONE POST-CLOSING, GESTIAMO OGNI ASPETTO DELLE OPERAZIONI DI M&A. IL NOSTRO SUPPORTO LEGALE INCLUDE OTTIMIZZAZIONE DELLA STRUTTURA DELL'OPERAZIONE, DUE DILIGENCE, REDAZIONE E NEGOZIAZIONE DELLA DOCUMENTAZIONE LEGALE.
- GESTIONE DELLE COMPLESSITÀ NORMATIVE CROSS-BORDER
- CONSULENZA M&A PRATICA CHE UNISCE I MERCATI



DIRITTO DEL LAVORO

Forniamo consulenza completa in materia di diritto del lavoro americano indirizzata alle aziende italiane che operano nel mercato statunitense.

- DOCUMENTAZIONE STRATEGICA E POLITICHE DEL LAVORO
- PREVENZIONE E RISOLUZIONE DELLE CONTROVERSIE
- CONSULENZA LEGALE PRATICA CHE UNISCE LE CULTURE



STARTUP & VENTURE CAPITAL

Offriamo servizi legali specializzati per startup italiane che entrano nel mercato USA per raccogliere capitali ed espandere le proprie attività, nonché per fondi di venture capital italiani che investono in aziende statunitensi.

- INGRESSO NEL MERCATO USA DELLE STARTUP ITALIANE
- RACCOLTA FONDI VENTURE CAPITAL PER AZIENDE ITALIANE
- SUPPORTO AGLI INVESTIMENTI USA PER FONDI VC ITALIANI
- TRANSAZIONI DI FINANZIAMENTO VENTURE CAPITAL
- MARKET INTELLIGENCE NEL MERCATO VENTURE CAPITAL

IMMIGRAZIONE PER IMPRESE

Ci occupiamo dei servizi legali relativi all'immigrazione per aziende italiane in espansione nel mercato USA e per professionisti italiani che cercano opportunità lavorative americane.

- CONSULENZA IMMIGRATORIA STRATEGICA PER IMPRESE ITALIANE
- TRASFERIMENTI AZIENDALI E VISTI PER DIRIGENTI
- VISTI PER INVESTITORI E COMMERCianti
- VISTI BASATI SUL LAVORO E AUTORIZZAZIONE LAVORATIVA
- RESIDENZA PERMANENTE E CARTE VERDI



PROPRIETÀ INTELLETTUALE

Forniamo consulenza strategica specifica per operazioni di M&A e partnership strategiche da parte di aziende italiane che perseguono obiettivi di crescita nel mercato statunitense.

- ACCORDI IP E PROTEZIONE CONTRATTUALE
- COORDINAMENTO BREVETTI E MARCHI USA
- RISOLUZIONE CONTROVERSIE IP



SETTORI AZIENDALI

TECNOLOGIA

Assistiamo le aziende tecnologiche italiane nell'espansione USA, dalla costituzione societaria alle operazioni di venture capital, con particolare focus su protezione IP e scaling strategico.

[Scopri di più](#) >

LIFE SCIENCES

Supportiamo le aziende del settore life sciences nell'ingresso nel mercato USA, navigando le complessità normative del settore e facilitando partnership strategiche per ricerca e sviluppo.

[Scopri di più](#) >

BENI DI LUSO

Accompagniamo i marchi di lusso italiani nella conquista del mercato americano, con expertise specifica in brand protection, reti distributive selettive e strategie omnichannel.

[Scopri di più](#) >

MACCHINARI INDUSTRIALI

Guidiamo le aziende manifatturiere italiane nell'espansione USA, specializzandoci in joint venture industriali, supply chain management e acquisizioni tecnologiche.

[Scopri di più](#) >

ALIMENTARE E RISTORAZIONE

Facilitiamo l'ingresso delle eccellenze food italiane nel mercato USA, gestendo strategie di franchising, acquisizioni strategiche, e partnership distributive.

[Scopri di più](#) >

ISTRUZIONE E VIAGGI

Assistiamo le aziende del settore education e travel nell'espansione americana, con focus su licensing educativo, compliance normativa e partnership strategiche nel turismo.

[Scopri di più](#) >



LE AZIENDE CHE CI HANNO SCELTO

TECNOLOGIA

- Aziende di digital transformation e intelligenza artificiale
- Scale-up e startup deep tech
- Energy tech e soluzioni per la sostenibilità
- Fondi di Venture Capital e Private Equity

LIFE SCIENCES & HEALTHCARE

- Società biotech e biotecnologiche
- Produttori di dispositivi medici
- Aziende pharma e healthcare
- Health tech e digital health

BENI DI LUSO

- Brand di cosmetica e beauty di fascia alta
- Marchi di arredamento e design di lusso
- Aziende fashion e accessori premium

MACCHINARI INDUSTRIALI

- Aziende di automazione industriale
- Manifattura avanzata e meccanica di precisione
- Impiantistica e macchine speciali

ALIMENTARE & RISTORAZIONE

- Eccellenze food & beverage italiane
- Brand gourmet e premium
- Modelli di franchising e distribuzione USA

ISTRUZIONE & VIAGGI

- Istituti di formazione e education internazionale
- Operatori turistici e travel premium

EDILIZIA & INFRASTRUTTURE

- Grandi opere e infrastrutture
- Materiali innovativi per architettura e costruzioni

DICONO DI NOI

“

RETAIL & CONTRACT

Stefania Monda ci assiste dalla nascita della nostra controllata statunitense, Aran Cucine US Inc., sia nel retail sia nel contract: dalla gestione del personale ai rapporti con i clienti finali, B2C e B2B. Oltre a un'impeccabile professionalità, Stefania è così flessibile e coinvolta da abbracciare realmente il progetto: la considero parte del mio team, il che mi permette di lavorare con serenità, sapendo di avere al mio fianco una professionista concreta, sempre disponibile.

— **L. Rastelli, CEO, Aran Cucine US Inc.**

LIFE SCIENCES & HEALTHCARE

Collaborare con TLP è sempre una garanzia di professionalità e affidabilità. Stefania e il suo team si distinguono per velocità, precisione e profonda comprensione delle nostre esigenze. Gestiscono i nostri accordi commerciali biotech e i contratti di lavoro con cura eccezionale. La loro costante disponibilità e la capacità di fornire risposte chiare e pratiche li rendono un partner di valore inestimabile, permettendoci di lavorare con fiducia e assoluta serenità.

— **Vera Mogna, CEO, Probiotal S.p.A.**

M&A CROSS-BORDER

TLP ha seguito la nostra acquisizione negli Stati Uniti, curando ogni dettaglio legale dalla due diligence al closing. La profonda comprensione di Stefania delle culture imprenditoriali italiana e americana, insieme alla sua capacità di coordinare professionisti con approcci diversi, è stata essenziale per il successo dell'operazione. La competenza nella gestione dell'M&A cross-border e nell'anticipare le complessità ha consentito di completare la transazione in modo fluido e nei tempi previsti.

— **G. Venezia, Head of Corporate Development, Datrix S.p.A.**

PREMI E RICONOSCIMENTI





NEW YORK

48 Wall Street, Suite 1100,
New York (NY) 10005

+1 212 220 3968

administration@techlegal-partners.com

MIAMI

1395 Brickell Suite 800
Miami, FL 33131

